

# 3 Schlüssel für Deine nächste Gehaltsverhandlung

Hier sind Deine 3 Schlüssel, wie Du definitiv mit MEHR aus Deiner nächsten Gehaltsverhandlung raus gehst.



## 1: Bereite Dich richtig gut vor

- Schreibe Dir 3 bis 5 top Argumente auf: Was hat sich an Deinem Aufgabengebiet geändert? Welche Deiner Aufgaben, Ergebnisse, Skills tragen mit zum Erfolg des Unternehmens bei?
- Mache Dir selbst klar, welches Gehalt Du aushandeln willst, und informiere Dich was möglich ist.
- Übe Deine Argumente und Deine Wunsch-Zahl laut auszusprechen, um sie überzeugend überbringen zu können.



## 2: Führe sicher, klar und gelassen Deine Gehaltsverhandlung

- Vor dem Gespräch: Suche dir einen leeren Raum und mach vor dem Spiegel die Jubel-Pose für deinen SelbstbewusstseinsBooster. Du wirst selbstsicher in das Gespräch gehen!
- Nenne immer deine Zahl zuerst und setze sie als Anker. Halte an diesem Anker fest, egal was für andere Zahlen genannt werden.
- Halte Pausen aus und Frage. Keine Rechtfertigungen oder Erklärungen mehr. Pausen und Fragen. Du darfst Fragen und Schweigen.



## 3: Dein Finale

- Fordere einen verbindlichen Termin für eine weitere Besprechung ein und halte diesen
- Es darf eine dritte und vierte Verhandlung geben. Das ist voll ok. Bleibe also am Ball und sieh es gelassen und entspannt.
- Wenn es im Worstcase zu keiner Einigung kommt, überlege dir vorher Plan B, was du außer Geld sonst noch einfordern könntest (Auto, Handy, Urlaubstage...).

